DEVUP
DEVELOP AND UPGRADE

https://www.devupconsulting.com/?post_type=jobs&p=5058

AS630-Inside Sales

Industry
Società Consulenza Agri-Food

Sede di Lavoro
Bologna, Emilia Romagna

Ruolo e Responsabilità

sede: Bologna

Devup Tips

Continua la nostra collaborazione con **Areté, the Agri-food intelligence company,** uno dei principali player italiani nella fornitura di dati e servizi consulenziali per aziende ed istituzioni del settore agroalimentare.

L'azienda, in fase di intensa crescita, sviluppa prodotti data driven e servizi di forecasting a supporto di scelte strategiche ed operative per gli operatori a tutti i livelli della filiera agrifood.

Areté valorizza lo sviluppo dei collaboratori, dando loro la possibilità di operare per i principali player pubblici e privati del settore e puntando sulla crescita delle competenze di ruolo, tecniche ma anche legate alla gestione in autonomia di progetti e clienti.

Requisiti

Devup Search

Ricerchiamo una persona appassionata di vendita, ambiziosa, abituata a lavorare per obiettivi, capace di supportare la Direzione nell'esecuzione delle strategie di vendita.

Tra le principali aree di azione:

- Qualificare i lead generati da campagne di marketing, eventi, partecipazioni come opportunità di vendita;
- Identificare in modo proattivo nuovi potenziali clienti all'interno del territorio assegnato utilizzando tecniche di screening e ricerca;
- Creare opportunità di business attraverso mailing e chiamate a freddo;
- Organizzare riunioni o chiamate tra (potenziali) clienti e la direzione aziendale;
- Gestire le relazioni con i clienti attraverso strategie pianificate con la Direzione, invio materiali ed altro
- Utilizzare gli strumenti di reportistica per monitorare e migliorare l'azione commerciale, in linea con i KPI e gli obiettivi di vendita.

Devup Needs

Il candidato target per noi ha necessariamente una esperienza pregressa nel ruolo di qualche anno, preferibilmente nella vendita di servizi professionali o prodotti data driven ad imprese B2B.

I requisiti principali:

- Laurea in discipline economiche
- Attitudine commerciale: buona capacità espressiva e conversazione telefonica orientata alla vendita;
- Orientamento al raggiungimento di obiettivi;
- Padronanza degli strumenti informatici;
- Buone capacità. organizzative e di pianificazione di attività.

Chiediamo a tutti i candidati interessati di allegare un cv in formato libero, doc o pdf, con il dettaglio delle esperienze maturate