

AS661 – Tecnico commerciale attrezzature per la ristorazione

Description

Where: Toscana, Lazio, Umbria, Marche, Abruzzo,

Industry: Branch italiana di una multinazionale leader nel settore delle attrezzature professionali per la ristorazione.

Scope: potenziamento del business nell'area di riferimento, attraverso lo sviluppo di relazioni consolidate e di fiducia con i distributori e la presentazione professionale dei prodotti ai clienti finali.

Responsibilities

Key Responsibilities:

- **Distributori: potenziamento progressivo del canale di vendita** attraverso la gestione periodica e puntuale della relazione, la presentazione dei prodotti, l'allestimento di aree espositive, il supporto nella elaborazione delle offerte commerciali.
- **Clienti Finali: presentazione delle funzionalità dei prodotti** e la formazione agli utilizzatori finali.
- **Mercato:** la conoscenza di prodotti e player concorrenti, attraverso la partecipazione a fiere di settore e l'analisi dei bisogni dei clienti.
- **Azienda:** l'interazione periodica con la sede principale dell'azienda in Emilia Romagna, per una condivisione produttiva di strategie, tattiche, idee e opportunità.

Qualifications

Background: Ricerchiamo candidati residenti nel territorio di riferimento, che abbiamo maturato esperienze di vendita preferibilmente in settori attinenti.

La posizione richiede la disponibilità ad effettuare trasferte consistenti che per il 70% del tempo richiedono di soggiornare fuori casa.

Job Benefits

L'azienda propone contratto a tempo indeterminato CCNL commercio, auto aziendale full benefit, formazione, MBO legati ad obiettivi qualitativi e quantitativi fino ad un massimo del 40% della Ral.

Per ottimizzare il processo di selezione, richiediamo ai candidati di allegare un Cv aggiornato alla propria candidatura

Hiring organization

Devup Consulting

Industry

Produzione attrezzature per la ristorazione

Job Location

Roma

Date posted

12 Gennaio 2023